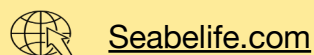
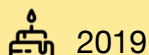
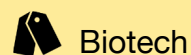




 **SeaBeLife**

The logo for SeaBeLife, consisting of a dark blue icon of a fish with a plus sign to its left, followed by the text "SeaBeLife" in a bold, dark blue sans-serif font.



START-UP

SeaBeLife développe une gamme de molécules à même de bloquer la mort cellulaire, permettant de lutter contre des maladies dégénératives ou des cancers.

Actualité

La société prépare une nouvelle levée de fonds en 2022 (10m€) et le développement réglementaire pour les premiers essais cliniques.

Culture

SeaBeLife est une entreprise qui partage un projet commun, celui de porter les molécules sur le marché.

Valeurs

transparence – prendre ses responsabilités – bienveillance – *do fast, fail fast, iterate* – co-creation – clarté – recherche de la simplicité – travail d'équipe – capacité d'adaptation – sens de l'écoute

MISSION – Business Developer

Mission proposée

Développer les partenariats et les nouveaux marchés pour attirer de nouveaux partenaires stratégiques financiers comme industriels.

Principaux objectifs ou livrables

Plan commercial dit *go to market*. Plan stratégique.

Recherche et identification de prospects

Compétences nécessaires

Anglais. Expérience pharmaceutique. Bac+5. Track record de deals réussis.

Soft skills souhaitées

Intelligence Emotionnelle. Intelligence organisationnelle. Agilité. Négociation. Prise de décision. Gestion du temps. Professionnalisme. Patience. Ténacité. Rigueur. Autonomie. Ecoute. Sens du relationnel. Engagement. Leader. Orienté résultat. Esprit d'équipe. Rigoureux. Ambitieux.



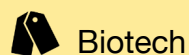
Télétravail
jusqu'à 5j/sem



Durée
4 à 12 mois



Début
ASAP



Biotech



2019



Seabelife.com



6



Levée 2,5 m€



Roscoff (29)

START-UP

SeaBeLife développe une gamme de molécules à même de bloquer la mort cellulaire, permettant de lutter contre des maladies dégénératives ou des cancers.

Actualité

La société prépare une nouvelle levée de fonds en 2022 (10m€) et le développement réglementaire pour les premiers essais cliniques.

Culture

SeaBeLife est une entreprise qui partage un projet commun, celui de porter les molécules sur le marché.

Valeurs

transparence – prendre ses responsabilités – bienveillance – *do fast, fail fast, iterate* – co-creation – clarté – recherche de la simplicité - travail d'équipe – capacité d'adaptation - sens de l'écoute

MISSION – Resp. dev. Clinique. Directeur médical

Mission proposée

Coordonner les développements cliniques, gérer les interactions internes et externes dans le respect du budget, des règles et délais.

Principaux objectifs ou livrables

Plan de développement des produits de santé. Etudes cliniques attachées. Supervision et validation des protocoles et leurs annexes précliniques, cliniques et épidémiologiques. Proposition de nouvelles études cliniques. Supervision des axes de développement thérapeutiques.

Compétences nécessaires

Médecin ou expérience pharmaceutique. Docteur ou Master santé, recherche clinique, petites molécules, épidémiologie et médicament. Anglais courant.

Soft skills souhaitées

Conception de projet. Intelligence Emotionnelle. Intelligence organisationnelle. Agilité. Ethique. Transversalité. Curiosité. Vision. Fédérateur. Rigueur. Autonomie. Ecoute. Sens du relationnel. Engagement. Leader. Orienté résultat. Esprit d'équipe. Rigoureux. Ambitieux.



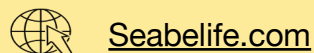
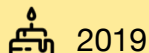
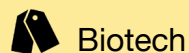
Télétravail
jusqu'à 5j/sem



Durée
4 à 12 mois



Début
ASAP



START-UP

SeaBeLife développe une gamme de molécules à même de bloquer la mort cellulaire, permettant de lutter contre des maladies dégénératives ou des cancers.

Actualité

La société prépare une nouvelle levée de fonds en 2022 (10m€) et le développement réglementaire pour les premiers essais cliniques.

Culture

SeaBeLife est une entreprise qui partage un projet commun, celui de porter les molécules sur le marché.

Valeurs

transparence – prendre ses responsabilités – bienveillance – *do fast, fail fast, iterate* – co-creation – clarté – recherche de la simplicité - travail d'équipe – capacité d'adaptation - sens de l'écoute

MISSION – Resp. affaires réglementaires

Mission proposée

Proposer et mettre en œuvre la stratégie technico-réglementaire de l'entreprise afin de garantir l'application de la réglementation pharmaceutique pour le développement et l'enregistrement des produits.

Principaux objectifs ou livrables

Stratégie technico-réglementaire et d'accès au marché. Analyse et évolution des risques liés à la vie du produit. Plan d'enregistrement. Dossiers réglementaires. Développement d'un réseau d'experts interne et communication avec les autorités. Conseil et formation des services internes.

Compétences nécessaires

Médecin. Pharmacien ou Master 2. Personne expérimentée.

Soft skills souhaitées

Conception de projet. Intelligence Emotionnelle. Intelligence organisationnelle. Agilité. Ethique. Transversalité. Curiosité. Vision. Fédérateur. Rigueur. Autonomie. Ecoute. Sens du relationnel. Engagement. Leader. Orienté résultat. Esprit d'équipe. Rigoureux. Ambitieux.



Télétravail
jusqu'à 5j/sem



Durée
4 à 12 mois



Début
ASAP